

NEUE GESCHÄFTSFELDER UND EINNAHMEQUELLEN DURCH FRANCHISING ERSCHLIESSEN



SENAT DER
WIRTSCHAFT



SOLUTO



**Franchise im Handwerk –
mehr als Burger, Pizza und
Fitness**



SOLUTO

Wer den Schaden hat, braucht SOLUTO.



Was macht SOLUTO?



**WASSERSCHADEN-
SANIERUNGEN**



**KANAL- UND ABFLUSS-
VERSTOPFUNGSBEHEBUNGEN**



**BRANDSCHADEN-
SANIERUNGEN**



KANAL-TV-INSPEKTIONEN



LECKORTUNG



**ZERSTÖRUNGSFREIE ROHR-
UND KANALSANIERUNGEN**



Warum Franchise?



Franchisenehmer

- Zusätzliche Geschäftsfelder
- Change aus/von einem kritischen Geschäfts-Bereich
- Neugründer – Weg in die Selbstständigkeit

Franchisegeber

- Conversion Franchise
- Expansion





Zusätzliche Geschäftsfelder



Sie haben einen tollen
Installationsbetrieb und installieren
nur Neubauten?



Sie sind ein toller Möbeltischler und
legen perfekte Holzböden?



Das Original



Zusätzliche Geschäftsfelder



Bmstr. Philipp Kern

Bmstr. Martin Humer



Zusätzliche Geschäftsfelder



B // // // KERN

... mit Verantwortung am Bau



BAUEN . SANIEREN . WÜNSCHE 



Zusätzliche Geschäftsfelder





Expansion

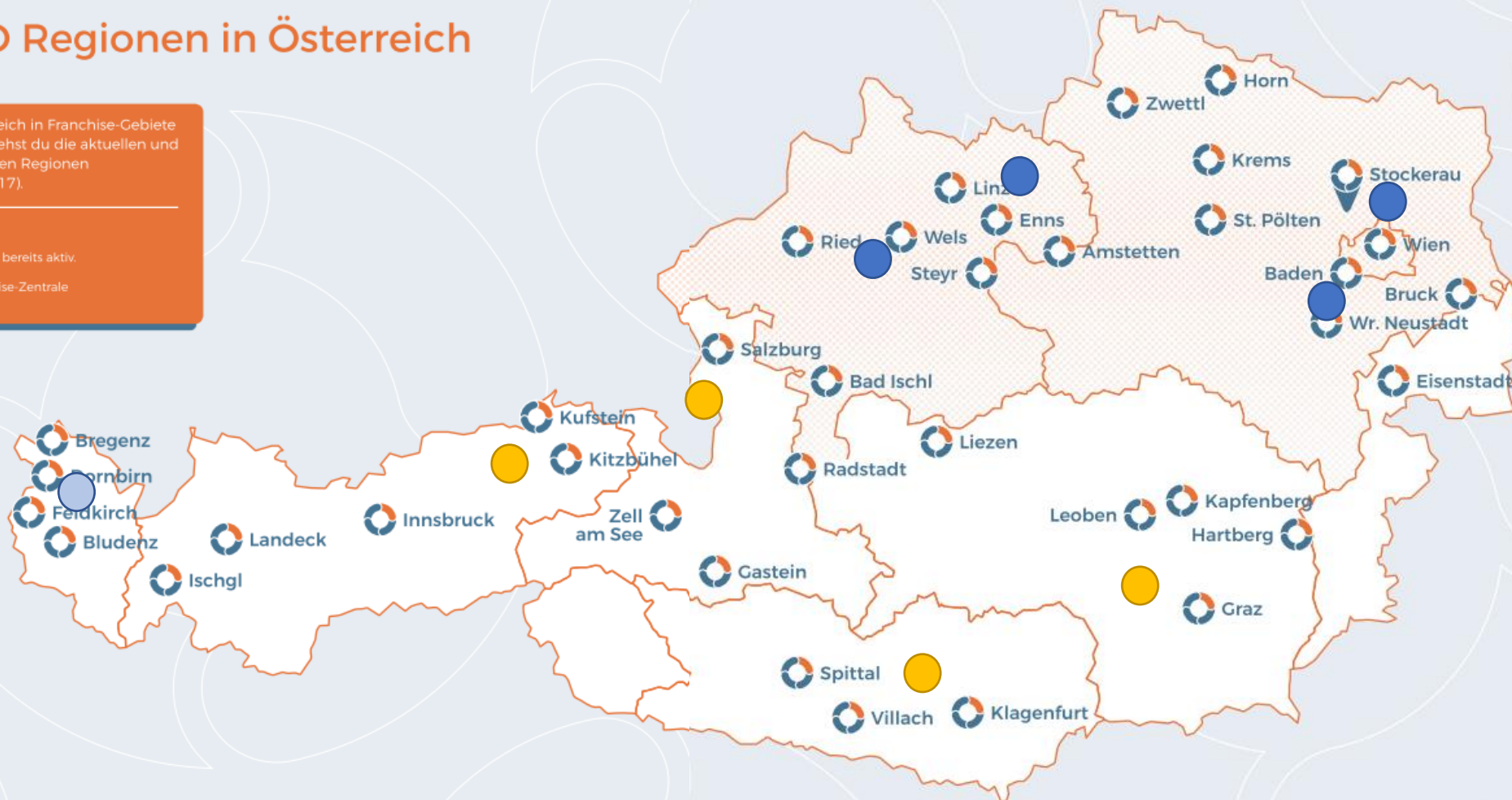


SOLUTO Regionen in Österreich

Wir haben Österreich in Franchise-Gebiete unterteilt – hier siehst du die aktuellen und die zu vergebenden Regionen (Stand August 2017).

Legende:

-  Hier ist SOLUTO bereits aktiv.
-  SOLUTO Franchise-Zentrale





Conversion Franchising



„...weg von der Filialisierung hin zum Franchising!“

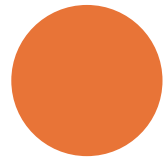
Filialen versus Franchise-Partner:

- Innovationen aus dem System
- „Kraft der Marke“ – diese entsteht am schnellsten durch Franchising

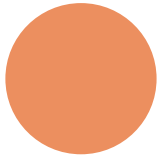
Franchise-Partner sind in (fast) allen Systemen weit erfolgreicher, als die eigenen Filialen!!



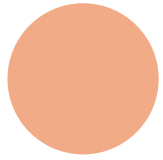
Voraussetzungen für Franchising



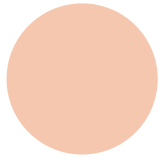
Sie kennen ihre „**Erfolgsrelevanten Prozesse**“



Sie haben ein **duplizierbares Geschäftsmodell**



Sie haben das dementsprechende **Kapital** zum Aufbau und zur Finanzierung + Managementkapazitäten



Sie **sind bereit**, eine **andere Art von Unternehmer** zu werden.



Ich werde plötzlich eine andere Art von Unternehmer



GESCHÄFTSLEITUNG STAMMBETRIEB



Geschäftsführerin
Geschäftsfeldleiter



Geschäftsfeldleiterin



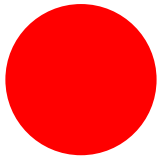
Controlling / IT / KORE



Gewerberechtl. GF /



Einkommen im Franchise-System



Nicht mehr durch Gewinne ihres
Stammbetriebes



Durch die Franchise-Gebühren Ihrer Partner

ind wir ein Schulungszentrum

110 Mitarbeiter unserer Franchise-Partner in Grundausbildung und

230 Mitarbeiter unserer Franchise-Partner in laufenden Schulungen im Jahr 2021



Digitalisierung – ohne Kompromisse



SOLUTO GmbH · SOLUTO VertriebsgesmbH · Geschäftsführer
Letzter Login: 15.11.2017 16:51:52



SYSTEME

- Handbuch
- Marketing
- Veranstaltungen
- Hilfe & Kontakt
- Shop
- Eigene Veranstaltungen

ORGANISATION

- Neuigkeiten
- Erfolgscenter
- Mein Profil
- Forum
- Telefonliste
- Zugangsberechtigungen
- Checkliste Werbeplan
- Favoriten

ORGANISATION >> [Neuigkeiten](#) [Martin Zagler](#) - Sie sind jetzt angemeldet als: SOLUTO VertriebsgesmbH

NEUIGKEITEN

Was suchen Sie?

Suchen

Pinnwand

Einschulung

Status:*

Was machst Du gerade?



Michael Krüger SOLUTO GmbH hat folgenden Einschulungsprozess erfolgreich abgeschlossen: Der Markt für SOLUTO

17. November um 10:10 · Gefällt mir · Freund hinzufügen · Nachricht an

Schreibe einen Kommentar

Kommentieren



Michael Krüger SOLUTO GmbH hat folgenden Einschulungsprozess erfolgreich abgeschlossen: Die Kernelemente der SOLUTO Philosophie

17. November um 09:43 · Gefällt mir · Freund hinzufügen · Nachricht an

Schreibe einen Kommentar



SOLUTO VertriebsgesmbH

Meine Nachrichten

Mein Profil bearbeiten

FORUM BEITRÄGE



Buchtipp 11/2017 - Das...

01.11.2017 08:02:02



SOLUTO am "Lucky Car B...

27.10.2017 15:35:20



ERFOLGSMODELL "FRANCHISE"

24.10.2017 16:09:03



Buchtipp 10/2017 - Mut...

01.10.2017 08:02:02



Buchtipp 08/2017 - Fa...

01.08.2017 08:02:02

FREUNDE ONLINE

Keine Freunde online

alle Freunde



Aufbau eines Franchise-Systems



Time-Line:

- 01/2017: 1.Workshop mit SYNCON
- 06/2017: 1. „SOLUTO Partnertag“
- 09/2017: Franchise-Vertrag mit den ersten beiden Partnern
- 11/2017: Start erste Grundausbildung
- 02/2018: Operativer Start der ersten beiden Partner
- 03/2018: Franchise-Vertrag mit der 3. Partnerin
- 04/2018: Endgespräche mit dem 4. Partner

Investition (in den ersten 12 Monaten):

○ Investitionen Beratung/Schulungen:	ca. 200.000€	Gesamt-Invest bzw. Vorfinanzierung bis Break Even: ca. 1,2 Mio.€
○ Investitionen IT, Marketing usw.	ca. 190.000€	
○ Kosten intern (Gehälter usw.):	<u>ca. 220.000€</u>	
	ca. 610.000€	

Gewinnaussichten: außerordentlich hoch!



Die SOLUTO Franchise-Zentrale



Das SOLUTO Franchise-Team

Martin Zagler

CEO

- Rekrutierung und Expansion neuer Franchise-Partner
- Compliance
- Innovations-Management
- strategische Netzwerke
- Key Account-Management
- Franchise-Vertrag
- Systemschutz

Irena Pfaffl

Franchise-Operations

- Marketing- und Saleservices
- Trainingservices
- Wirtschaftsplanung
- Controlling & Benchmarking

Josef Eichinger

Franchise-Operations

- SOLUTO Produktportfolio und Dienstleistungen
- Partnermanagement
- Qualitätssicherung



“Franchise it!”